

BEDNAR
FARM MACHINERY

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Date d'édition: 24.12. 2018

L'année écoulée vue par notre Directeur commercial

Le premier semestre 2018 a été pour moi une période difficile, principalement en raison du départ inattendu de notre responsable du marketing. Comme le dit le proverbe : à quelque chose malheur est bon. Après avoir analysé la situation, nous avons décidé de ne pas donner l'opportunité à des étudiants fraîchement promus mais bien de proposer le poste important de directeur du marketing à Monsieur David Ryčl, un manager expérimenté et un expert du domaine agricole. David a accepté notre offre et notre marketing a de ce fait atteint un tout nouveau niveau agronomique. Outre cela, j'ai personnellement eu plus de temps pour faire ce qui me plaît le plus : découvrir de nouveaux pays, de nouvelles technologies et aller à la rencontre des agriculteurs.

Quels sont les pays que vous avez visités durant le dernier semestre?

Durant le dernier semestre, je pense avoir été partout en Europe de l'Est. À côté des salons et expositions d'équipements agricoles auxquelles j'étais à chaque fois présent, le voyage qui m'a le plus plu fut celui au Kazakhstan et en Bulgarie. J'ai passé une semaine entière au Kazakhstan et j'ai visité le pays d'Astana à la frontière russe. J'ai rencontré des agriculteurs kazakhs. J'ai découvert une nouvelle dimension de l'agriculture et une toute nouvelle technologie. En Bulgarie, j'ai rendu visite aux plus grands fermiers que je ne rencontre habituellement qu'à l'occasion des salons internationaux. Je me suis cette fois rendu dans leurs fermes. J'ai également effectué plusieurs voyages en Ukraine où je travaille activement pour vendre des équipements BEDNAR aux holdings agricoles ukrainiens.



Monsieur Ing. Jan Bednář, Directeur commercial

Comment fut l'année 2018 pour la société BEDNAR FMT?"

Certains pourraient dire qu'elle fut idéale ! Dès l'automne 2017, notre cahier de commandes couvrait en effet déjà pratiquement toute l'année à venir. Mais elle ne fut pas si idéale que ça. Le grand nombre de commandes a entraîné des problèmes de livraison à la production. C'est le domaine de mon frère Vojta. J'ai quotidiennement eu des coups de téléphone de revendeurs et clients qui nous demandaient de nouvelles machines dans des délais que nous ne pouvions pas satisfaire. Cette année, de ce point de vue, la situation est encore plus compliquée. Le nombre de commandes pour 2019 est supérieur à celui que nous avons en 2017 pour l'année 2018. Le lancement de la construction de notre nouveau hall de production me tranquillise un petit peu car il nous permettra de satisfaire les besoins de nos clients dans les années à venir.

Quels résultats avez-vous atteint en 2018?

En 2018, nous avons enregistré une croissance d'environ 18 %. Notre chiffre d'affaires est passé de 1,6 milliard de CZK à 1,9 milliard de CZK. Cette croissance aurait pu être encore plus élevée, mais nous n'aurions pas pu suivre en termes de production. Lorsque j'ai commencé à travailler dans la société il y a 13 ans, j'étais encore étudiant, notre chiffre d'affaires était de 90 millions de CZK et notre société faisait partie des plus petits fabricants d'équipements agricoles en République tchèque.

On parle beaucoup de crise ces derniers mois. Cela ne vous fait pas peur?

J'ai en effet remarqué que de nombreux indépendants et économes parlaient de crise. Certains souhaitent même que cette crise arrive et que l'atmosphère se purifie. Je suis assez d'accord avec cette idée, tout me semble actuellement « surchauffé ». Je n'ai pas peur de la crise. D'une part, j'ai déjà un plus ou moins bon aperçu de notre exercice économique 2019 et d'autre part, mon père et mon frère ont opté pour un mode de production plastique analogue à celui appliqué dans l'industrie automobile et qui permet relativement facilement de réduire et d'augmenter les capacités de production.



Le semoir OMEGA OO 8000 L attelé à une trémie à engrais FERTI-BOX FB



Un large déchaumeur à disques ATLAS AE 12400 pour réaliser des rendements journaliers énormes

Quelles sont les nouveautés que vous préparez pour l'année 2019?

Tout au long de l'année 2018, nous avons testé plusieurs prototypes de machines et plusieurs prototypes de solutions. La majorité des nouveautés sera présentée à l'occasion du salon SIMA de Paris. Deux de nos prototypes n'ont pas pu être suffisamment testés et ils ne seront donc présentés qu'au salon Agritechnica 2019, à condition bien sûr qu'ils passent avec succès les tests du laboratoire d'essai de la société. Nous nous efforçons principalement de faciliter les modes de commande des machines. Vous en saurez plus au salon SIMA...

La société a investi beaucoup d'efforts dans la recherche et le développement des semoirs. Comment le projet avance-t-il et quel est son avenir ?

Je me rappelle très bien de l'époque où un grand nombre de fabricants et de revendeurs essayaient de me dissuader de me lancer dans ce projet car la concurrence est énorme dans le secteur des semoirs. Aujourd'hui, je suis très heureux que nous ayons opté pour notre propre voie et que nous ayons présenté la seconde génération des semoirs Omega rapidement après la première. Cette seconde génération comporte de nombreuses solutions spécifiques qui ont été mises sur le marché par la société Bednar. Il est vrai que lorsque vous regardez notre semoir, il ressemble aux autres machines, mais dès que vous vous concentrez sur les détails et les fonctions, vous vous rendez compte qu'il s'agit d'une machine absolument unique. La meilleure des preuves, ce sont les dizaines

d'appels d'offres portant sur des semoirs que notre société a remportés et ce, pour les meilleures entreprises agricoles.

Il y a quelques années, vous avez commencé à commercialiser des bineuses inter-rangs ROW-MASTER. C'était une bonne décision?

Ce sont les clients – les agriculteurs qui ont pris cette décision à notre place ! Lorsque, indépendamment les uns des autres, plusieurs personnes m'ont dit qu'elles voulaient que nous proposons cette machine et pourquoi elles voulaient que ce soit nous qui la fabriquions, la décision était toute prise. Néanmoins, le binage entre les rangs est un secteur à lui tout seul. Nous apprenons tous les jours et nous élargissons progressivement notre assortiment de bineuses et de solutions. Pour 2018, la nouveauté était une bineuse inter-rangs de 24 m destinée à la betterave. En 2019, nous allons proposer une solution complexe pour la fertilisation minérale et liquide durant le binage. La demande croît rapidement. C'était donc une excellente décision que nous avons prise grâce aux retours et aux recommandations des agriculteurs eux-mêmes !



La bineuse inter-rangs ROW-MASTER attelée à une trémie à engrais FERTI-TANK

Comment une société de l'Est de l'Europe est-elle perçue par l'Occident?

Cela s'améliore petit à petit. Par rapport aux fabricants occidentaux, en tant que société de République tchèque, nous devons cependant plus souvent démontrer notre qualité et notre service. D'une manière générale, la République tchèque est considérée par l'Occident comme très bonne dans le domaine de l'industrie. Cela n'est malheureusement pas valable pour l'agriculture. Les agriculteurs et revendeurs occidentaux ne connaissent pas l'agriculture tchèque. C'est toujours un plaisir pour moi d'accueillir une délégation de fermiers occidentaux et de leur faire visiter les fermes tchèques. Ils sont absolument épatés quand ils se rendent compte du niveau très élevé de l'agriculture tchèque. C'est aussi un composant important que nous devons intégrer dans l'image de notre marque à l'Ouest de nos frontières.

Vous souhaitez commander une démonstration de nos nouvelles machines ou obtenir de plus amples détails?

N'hésitez pas à nous contacter.